

# Förhandlingsteknik &

# Affärsjuridik för inköpare

**Vinna - Vinna myt eller verklighet?**

**Taktiska utspel & dirty tricks**

**Bindande avtal eller bara en överenskommelse?**

ARRANGÖR

**HMG**  
Hexanova Academy

MEDIAPARTNER

**OFFENTLIGA  
AFFÄRER**  
AFFÄRSTIDNINGEN FÖR OFFENTLIG SEKTOR

## Minimera dina risker vid avtalsförhandling med rätt kunskap!

En två dagars öppen förhandlingsutbildning där pedagogiken tar utgångspunkt i deltagarnas egna affärsprojekt, där nyvunna kunskaper och förbättrade färdigheter inom avtalsskrivning och affärsjuridik direkt ska kunna tillämpas i arbetet. En unik utbildning där mångårig erfarenhet inom förhandling kombineras med djupa kunskaper inom avtalsrätt. Båda kursledarna är experter inom sitt område. Utbildningens röda tråd är principerna för en hållbar och långsiktig lönsam överenskommelse.

Vi vet att genomtänkta processer och rutiner är avgörande för lönsamma avtal. Under två dagar fyller du verktygslådan med allt du behöver för att lyckas i din profession. Kursen fokuserar på två moment som är avgörande för framgångsrika avtal.

- Förhandling: Effektiv förhandlingsteknik leder till att alla inblandade parter blir nöjda.
- Affärsjuridiskt: Rätt kunskap i affärsjuridik minimerar dina risker vid avtalsförhandlingen.



**Viveka Bonde** har en gedigen erfarenhet i samtliga dessa jurisdiktioner inom rättsområdena avtalsrätt, köprätt, avtal om säkerheter, bolags- och associationsrätt, immaterialrätt och IT-rätt, samt konsulträtt. I Sverige har hon dessutom upparbetat sig en bred erfarenhet inom offentlig upphandling. Viveka arbetar nu som advokat på Fürst & Partners Advokatfirma AB.



**Bo Gustafsson** har sedan 1982 genomfört kvalificerade utbildningar i affärsförhandling. Parallellt utvecklat och utformat förhandlingsstrategier och varit aktiv vid förhandlingsbordet i ett stort antal affärsförhandlingar.

Kursen genomförs i samarbete med BFG Affärsutveckling

# Förhandlingsteknik & Affärsjuridik för inköpare

## DAG 1

- Vinna - Vinna myt eller verklighet?
- Förhandlingsprocessen & Förhandlingsteorier
- Styrkepositionering & Maktbalans
- Hur förbereder inköparen sig för den juridiska förhandlingen
- Anbud & Accept, vad är ett slutande av avtal?
- Viljeyttringar & Orena anbud
- Muntliga avtal vs Skriftliga avtal
- Letter of Intent
- Affärsplanering & Förberedelser
- Sonderande förhandlingar
- Förhandlingsvaluta & Variabler
- Köplagen och den Internationella Köplagen
- Konsumentköplagen & Lagen om avtalsvillkor i konsumentförhållanden
- Fullmakt – Befogenhet – Behörighet
- Avtalsskrivning i praktiken

## DAG 2

- Bindande avtal eller bara en överenskommelse?
- Speciella avtalsvillkor och prismodeller
- Ogiltighetsgrunder & Oskäligen avtal
- Viten & Skadestånd
- Prissättning & Prismodeller
- Slutförhandling & Förhandlingsutrymme
- Taktisk agenda & Förankringsvärden
- Skräddarsydda standardavtal
- Inköparens egna allmänna villkor
- Vanliga fel och misstolkning av lagen och avtalsvillkor - en repetition
- Förhandlingsteknik för de juridiska frågorna
- Workshop & Reflektion
- Taktiska utspel & Dirty tricks
- Att bädda för nästa möte
- Missbedömning av styrkeförhållanden

ARRANGÖR

**HMG**  
Hexanova Academy

MEDIAPARTNER

**OFFENTLIGA  
AFFÄRER**  
AFFÄRSTIDNINGEN FÖR OFFENTLIG SEKTOR

# Förhandlingsteknik & Affärsjuridik för inköpare

## ANMÄL DIG REDAN IDAG!

Anmäl dig på vår hemsida,  
**[www.hexanova.se/academy](http://www.hexanova.se/academy)** eller  
kontakta Sandra Johannesson,  
Direktnummer: **0761-86 44 09.**  
**[sandra.johannesson@hexanova.se](mailto:sandra.johannesson@hexanova.se)**

*Kursen har ett begränsat antal platser!  
- Boka idag för att säkra din plats!*

### TIDER

**08.30** Registrering & frukost  
**10.15** Förmiddagsfika  
**12.00** Lunch  
**14.15** Eftermiddagsfika  
**16.00** Avslutning

Deltagarna i kursen får  
boken **"Förhandla från  
strikt regler till dirty  
tricks"**



## DETTA INGÅR I ALLA VÅRA KURSER:

- En förstudie för att du ska få möjlighet att få svar på dina frågor
- Frukost, förmiddagsfika, lunch & eftermiddagsfika
- Utvärdering och uppföljning av resultat
- Kursdokumentation
- Kursintyg

Vi skräddarsyr även  
utbildningar utifrån  
era behov!

## PRIS 9 900:-

*Boka 2 mån innan kursstart  
& betala endast **8 900:-***

## GRUPPRABATT:

Gå 4 betala för 3!

Boka två utbildningar  
samtidigt och få 50 % på  
den billigaste!

**DIN KUNSKAP  
VÅR FRAMTID**